



## REPORT DI BEST EXECUTION

### Anno di competenza 2023

Il presente documento descrive i risultati derivanti dalle attività di negoziazione connesse al servizio di gestione di portafogli effettuate da Fideuram Asset Management SGR S.p.A. (di seguito anche la “SGR”) nel corso del 2023.

In conformità con i requisiti regolamentari introdotti dalla **Direttiva MiFID II 2014/65/UE**, art.27 e recepiti dalla Consob nel Regolamento Intermediari (adottato con **delibera n.20307 del 16 febbraio 2018**, successivamente modificato e integrato, art. 47, comma 7), il documento si compone di una sezione qualitativa, a commento delle scelte operative intraprese da Fideuram Asset Management SGR S.p.A. nella trasmissione ed esecuzione degli ordini, ed una sezione quantitativa, illustrativa dei volumi delle negoziazioni effettuate per ciascuna sottoclasse di strumenti finanziari.

Il presente documento risponde, inoltre, ai principi dettati dal **Regolamento delegato (UE) 2017/576 della Commissione dell'8 giugno 2016** che integra la direttiva 2014/65/UE del Parlamento europeo e del Consiglio per quanto riguarda le norme tecniche di regolamentazione relative alla pubblicazione annuale da parte delle imprese di investimento delle informazioni sull'identità delle sedi di esecuzione e sulla qualità dell'esecuzione.

## **Valutazione qualitativa dei risultati quantitativi ottenuti sugli ordini di clienti con riferimento all'anno 2023**

Ai sensi della Direttiva MiFID II e del Regolamento Delegato (UE) 2017/576 la SGR è tenuta a fornire la presente valutazione qualitativa dei risultati ottenuti dalla trasmissione ed esecuzione degli ordini dei clienti.

Per quanto riguarda il servizio di gestione di portafogli, al fine di ottenere il miglior risultato per il cliente, la SGR considera fattori quali il prezzo, i costi, la rapidità e la probabilità di esecuzione e di regolamento, le dimensioni, la natura dell'ordine o qualsiasi altra considerazione pertinente ai fini della sua esecuzione.

Per stabilire l'importanza dei suddetti fattori, la SGR tiene conto dei seguenti criteri:

- caratteristiche del cliente, compresa la sua classificazione come cliente al dettaglio o professionale;
- caratteristiche dell'ordine del cliente (quali dimensione e tipologia di prezzo);
- caratteristiche degli strumenti finanziari che sono oggetto dell'ordine;
- caratteristiche delle sedi di esecuzione alle quali l'ordine può essere diretto, ovvero degli intermediari presso cui l'ordine può essere trasmesso per l'esecuzione, ivi inclusi criteri qualitativi tra cui, ad esempio, l'esperienza, la reputazione, la solvibilità finanziaria, i sistemi di compensazione, interruptori di circuito, azioni programmate.

La SGR indirizza gli ordini verso le Sedi di Esecuzione e gli Intermediari individuati per le diverse classi di attività trattate (azioni, strumenti obbligazionari, divise estere, strumenti derivati quotati, strumenti derivati non quotati, quote di OICR) e delle condizioni di liquidabilità dei medesimi. In circostanze eccezionali, ad esempio per eseguire ordini impartiti da clienti su strumenti finanziari particolari o in via temporanea per assicurare il raggiungimento del migliore interesse degli OICR e dei clienti, gli ordini potranno essere trasmessi o eseguiti anche su Sedi di Esecuzione o con Intermediari non inclusi nella Strategia adottata dalla SGR. Gli ordini potranno essere eseguiti anche al di fuori di una sede di negoziazione ove ciò corrisponda al miglior interesse dei patrimoni gestiti.

In tali situazioni, la SGR opera al fine di minimizzare i rischi derivanti dall'operatività in strumenti finanziari e in divise correlati al possibile inadempimento delle controparti di mercato. Al riguardo, la SGR ha identificato le seguenti principali aree di rischio:

- a) *rischio di controparte* (o rischio di sostituzione/pre-regolamento), connesso al potenziale rischio di sostituzione del contratto prima della scadenza, per incapacità della controparte ad adempiere, con potenziali perdite in termini di prezzo/cambio/tasso, che potrebbero essere variati nel frattempo; rappresenta il rischio di perdita dovuto al maggior costo o al mancato guadagno che la parte solvente sopporta, qualora la controparte diventi insolvente prima della scadenza pattuita.
- b) *rischio di regolamento* (o rischio di consegna), connesso all'eventualità che la controparte, dopo la scadenza del contratto, non adempia alla propria obbligazione di consegna di titoli/divise o pagamento degli importi dovuti, dopo che è stata disposta la controprestazione.

Per ogni controparte, in relazione ai rischi sopra indicati, la SGR definisce specifici limiti massimi di esposizione, nell'ipotesi che le controparti si trovino nell'incapacità di adempiere regolarmente ai propri impegni. La SGR mette a disposizione su richiesta dei clienti informazioni supplementari sulle conseguenze connesse all'esecuzione al di fuori di una sede di negoziazione.

Ai fini della esecuzione, ovvero della trasmissione agli Intermediari degli ordini su strumenti finanziari per conto dei patrimoni gestiti, la SGR prende in considerazione i seguenti fattori allo scopo di ottenere il miglior risultato possibile:

- prezzo dello strumento finanziario;
- costi associati all'esecuzione;
- rapidità e probabilità di esecuzione e di regolamento;
- dimensioni e natura dell'ordine;
- possibile impatto della dinamica dei prezzi derivanti dalla dimensione dell'ordine rispetto agli scambi;
- liquidità degli strumenti finanziari;

- altre caratteristiche dell'ordine rilevanti per la sua esecuzione e/o trasmissione.

A tali fattori la SGR attribuisce un'importanza relativa, prendendo in considerazione:

- a) gli obiettivi, la politica di investimento e i rischi specifici dei patrimoni gestiti, come indicato nella sezione II e III del contratto di gestione di portafogli e per gli OICR nel prospetto d'offerta e nei regolamenti di gestione dei fondi (per i FIA riservati);
- b) le caratteristiche dell'ordine;
- c) le caratteristiche degli strumenti finanziari o delle altre attività oggetto dell'ordine e delle condizioni di liquidabilità dei medesimi;
- d) le caratteristiche delle Sedi di Esecuzione alle quali l'ordine può essere diretto.

Nell'ambito del servizio di gestione di portafogli, la SGR prende altresì in considerazione le caratteristiche dell'Investitore, compresa la classificazione come cliente *al dettaglio (retail)* o *professionale*.

Per ulteriori approfondimenti in materia si rimanda alla "Strategia di trasmissione ed esecuzione degli ordini" di Fideuram Asset Management SGR S.p.A. disponibile sul sito <http://www.fideuramispsgr.it>.

## **Volume di contrattazioni**

La presente sezione ha l'obiettivo di rendere note le prime cinque sedi di esecuzione, per volume di contrattazioni, relativamente a tutti gli ordini dei clienti eseguiti dalla SGR nell'anno 2023.

Dal momento che nel corso del 2023 la SGR ha eseguito ordini sia per conto di clienti al dettaglio che di clienti professionali, sono state previste due sottosezioni distinte, per tipologia di clientela. In ciascuna di tali sezioni sono riportati i volumi di contrattazione relativi alle singole asset class, tra quelle previste dalla normativa di riferimento<sup>1</sup>, che sono state oggetto di esecuzione nel corso del periodo di riferimento.

---

<sup>1</sup> Regolamento Delegato (UE) 2017/576

## ORDINI ESEGUITI SIA PER CONTO DELLA CLIENTELA AL DETTAGLIO CHE PER CONTO DELLA CLIENTELA PROFESSIONALE

### OBBLIGAZIONI

| Asset class  | Obbligazioni   |   | Tipologia di clientela           |                             | Retail           |
|--|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente  |  |   | <b>NO</b>                        |                             |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                 | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| Citigroup Global Markets Europe AG<br>(LEI code 6TJCK1B7E7UTXP528Y04)            | 9,985%   | 9,953%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Nomura Financial Products Europe GMBH<br>(LEI code 5493002XYZZ0CGQ6CB58)         | 9,727%   | 8,532%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Credit Agricole Corporate and Investment Bank<br>(LEI code 1VUV7VQFKUOQSJ21A208) | 9,164%   | 12,693%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Deutsche Bank AG<br>(LEI code 7LTWFZYICNSX8D621K86)                              | 7,641%   | 9,758%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| J.P. Morgan SE<br>(LEI code 549300ZK53CNGEEI6A29)                                | 6,889%   | 6,154%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti  | 56,594%  | 52,910%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

<sup>2</sup> Per completezza, si riporta l'Articolo 2 del Regolamento Delegato (UE) 2017/576 della Commissione dell'8 giugno 2016:

Ai fini del presente Regolamento si intende per:

- a) «ordine passivo», l'ordine iscritto nel book di negoziazione che ha fornito liquidità;
- b) «ordine aggressivo», l'ordine iscritto nel book di negoziazione che ha assorbito liquidità;
- c) «ordine diretto», l'ordine in cui il cliente, prima dell'esecuzione dell'ordine, ha indicato una specifica sede di esecuzione.

Come precisato nelle Q&A ESMA on Investor Protection (Question 1.14), in caso di attività di ricezione e trasmissione degli ordini (RTO) non è obbligatoria la compilazione delle ultime tre colonne previste dalla tabella, ovvero percentuale ordini passivi, attivi ed orientati.

| Asset class  | Obbligazioni   |   | Tipologia di clientela           | Professionale               |                  |
|--|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente  |  |   | NO                               |                             |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                 | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| Citigroup Global Markets Europe AG<br>(LEI code 6TJCK1B7E7UTXP528Y04)            | 9,542%   | 9,042%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Credit Agricole Corporate and Investment Bank<br>(LEI code 1VUV7VQFKUOQSJ21A208) | 8,943%   | 12,407%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| J.P. Morgan SE<br>(LEI code 549300ZK53CNGEEI6A29)                                | 8,567%   | 7,068%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Intesa Sanpaolo SPA<br>(LEI code 2W8N8UU78PMDQKZENC08)                           | 7,983%   | 5,452%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Goldman Sachs International<br>(LEI code W22LROWP2IHZNBB6K528)                   | 7,611%   | 8,975%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti  | 57,353%  | 57,056%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

## PRODOTTI INDICIZZATI QUOTATI

| Asset class   | Prodotti indicizzati quotati                                 |   | Tipologia di clientela           | Retail                      |                  |
|---|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente   |  |   | NO                               |                             |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                  | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| Flow Traders B.V.<br>(LEI code 549300CLJ19XDH12XV51)                              | 17,396%  | 1,340%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Jane Street Financial Limited<br>(LEI code 549300ZHEHX8M31RP142)                  | 16,133%  | 1,720%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Jefferies GMBH<br>(LEI code 5493004I3LZM39BWHQ75)                                 | 11,635%  | 11,049%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Mediobanca Banca di Credito Finanziario S.P.A.<br>(LEI code PSNL19R2RXX5U3QWHI44) | 8,894%   | 10,670%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| OPTIVER V.O.F.<br>(LEI code 7245009KRY SAYB2QCC29)                                | 8,074%   | 1,427%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti   | 37,868%  | 73,794%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

| Asset class  | Prodotti indicizzati quotati                                 |   | Tipologia di clientela           |                             | Professionale    |
|--|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente      |  |   |                                  | <b>NO</b>                   |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                     | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| Jefferies GMBH<br>(LEI code 5493004I3LZM39BWHQ75)                                    | 26,554%  | 16,743%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Mediobanca Banca di Credito Finanziario S.P.A.<br>(LEI code PSQL19R2RXX5U3QWHI44)    | 23,869%  | 12,432%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Goldman Sachs International<br>(LEI code W22LROWP2IHZNBB6K528)                       | 11,547%  | 5,301%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Fideuram - Intesa Sanpaolo Private Banking S.P.A.<br>(LEI code 549300XGJX6FOWLOI640) | 11,290%  | 29,324%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Kepler Cheuvreux<br>(LEI code 9695005EOZG9X8IRJD84)                                  | 10,981%  | 8,060%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti  | 15,759%  | 28,141%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

## STRUMENTI MONETARI

| Asset class  | Strumenti monetari   |   | Tipologia di clientela           | Retail                      |                  |
|--|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente  |  |   | NO                               |                             |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                 | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| Credit Agricole Corporate and Investment Bank<br>(LEI code 1VUV7VQFKUOQSJ21A208) | 29,518%  | 58,301%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| HSBC Continental Europe<br>(LEI code F0HUI1NY1AZMJMD8LP67)                       | 10,982%  | 3,717%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Intesa Sanpaolo SPA<br>(LEI code 2W8N8UU78PMDQKZENC08)                           | 7,959%   | 5,983%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Nomura Financial Products Europe GMBH<br>(LEI code 5493002XYZZ0CGQ6CB58)         | 7,637%   | 3,288%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Goldman Sachs International<br>(LEI code W22LROWP2IHZNBB6K528)                   | 7,056%   | 6,861%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti  | 36,848%  | 21,850%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

| Asset class  | Strumenti monetari   |   | Tipologia di clientela           |                             | Professionale    |
|--|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente  |  |   |                                  | NO                          |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                 | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| Unicredit Bank AG<br>(LEI code 2ZCNRR8UK83OBTEK2170)                             | 19,028%  | 10,020%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Credit Agricole Corporate and Investment Bank<br>(LEI code 1VUV7VQFKUOQSJ21A208) | 15,107%  | 54,192%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Nomura Financial Products Europe GMBH<br>(LEI code 5493002XYZZ0CGQ6CB58)         | 12,616%  | 3,272%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Morgan Stanley Europe SE<br>(LEI code 54930056FHWP7GIWYY08)                      | 7,664%   | 1,022%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| J.P. Morgan SE<br>(LEI code 549300ZK53CNGEEI6A29)                                | 6,594%   | 2,045%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti  | 38,991%  | 29,448%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

## STRUMENTI DI CAPITALE

| Asset class   | Strumenti di capitale  |   | Tipologia di clientela           | Retail                      |                  |
|---|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente   |  |   | NO                               |                             |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                  | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| Morgan Stanley Europe SE<br>(LEI code 54930056FHWP7GIWYY08)                       | 12,672%  | 8,507%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Kepler Cheuvreux<br>(LEI code 9695005EOZG9X8IRJD84)                               | 10,228%  | 12,084%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| UBS Europe SE<br>(LEI code 5299007QVIQ7IO64NX37)                                  | 9,486%   | 9,636%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Jefferies GMBH<br>(LEI code 5493004I3LZM39BWHQ75)                                 | 8,519%   | 7,234%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Mediobanca Banca di Credito Finanziario S.P.A.<br>(LEI code PSNL19R2RXX5U3QWHI44) | 8,334%   | 8,517%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti   | 50,760%  | 54,023%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

| Asset class   | Strumenti di capitale  |   | Tipologia di clientela           |                             | Professionale    |
|---|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente |  |   |                                  | NO                          |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| UBS EUROPE SE<br>(LEI code 5299007QVIQ71O64NX37)                                | 25,727%  | 26,013%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Exane S.A.<br>(LEI code 969500UP76J52A9OXU27)                                   | 19,685%  | 17,151%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Jefferies GMBH<br>(LEI code 5493004I3LZM39BWHQ75)                               | 16,116%  | 13,558%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Goldman Sachs International<br>(LEI code W22LROWP2IHZNBB6K528)                  | 10,625%  | 11,415%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Morgan Stanley Europe SE<br>(LEI code 54930056FHWP7GIWYY08)                     | 8,490%   | 7,385%  | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |
| Altre controparti   | 19,356%  | 24,478%   | Na <sup>2</sup>                  |                             |                  |

## WARRANT E DERIVATI IN FORMA DI CERTIFICATI

| Asset class   | Warrant e derivati in forma di certificati                   |   | Tipologia di clientela           |                             | Retail           |
|---|--|---|----------------------------------|-----------------------------|------------------|
| Indicare se < 1 contrattazione a giorno lavorativo, in media, l'anno precedente |  |   |                                  | NO                          |                  |
| Primi cinque Broker per volume di contrattazioni                                | Volume negoziato in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini eseguiti in percentuale del totale della sottoclasse | Ordini Aggressivi (senza limite) | Ordini Passivi (con limite) | Ordini orientati |
| J.P. Morgan SE<br>(LEI code 549300ZK53CNGEEI6A29)                               | 89,047%  | 98,915%   |                                  | Na <sup>2</sup>             |                  |
| BNP Paribas<br>(LEI code ROMUWSFPU8MPRO8K5P83)                                  | 10,953%  | 1,085%  |                                  | Na <sup>2</sup>             |                  |